

**АВТОНОМНАЯ НЕКОММЕРЧЕСКАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ
«ЮЖНЫЙ РЕГИОНАЛЬНЫЙ ЦЕНТР ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТА»**

295024, Россия, Республика Крым, г. Симферополь, ул. Севастопольская, д. 8, офис 16
ИНН/КПП 9102223852 / 910201001 ОГРН 1179102001440
Тел.: + 7 (978) 990-79-24 E-mail: exportrk2018@yandex.ru Сайт: exporteram.ru

**Техническое задание
на оказание комплексной услуги
по содействию в поиске и подборе иностранного покупателя**

Наименование организации Заказчика	Автономная некоммерческая организация «Южный региональный Центр поддержки экспорта»
Сфера деятельности Заказчика	Осуществление поддержки экспортно ориентированных предприятий малого и среднего предпринимательства Республики Крым по выходу на внешние рынки в соответствии с приказом Министерства экономического развития РФ от 18.02.2021 №77 (ред. от 25.03.2022) (далее – Приказ 77)
Целевая аудитория	Экспортно ориентированные субъекты малого и среднего предпринимательства (далее – СМСП), а также действующие экспортеры из их числа
НМЦ	Не более 200 000 рублей.
Срок подачи коммерческого предложения	Коммерческое предложение со всеми необходимыми документами, указанными в настоящем Техническом задании, должно быть направленно на официальную почту exportrk2018@yandex.ru Заказчика до 15.12.2023 .
Наименование услуги	Оказание комплексной услуги по содействию в поиске и подборе иностранного покупателя в Республике Беларусь, Королевстве Саудовской Аравии и Объединенных Арабских Эмиратах по запросу СМСП, включающую в себя: БАЗОВУЮ услугу: <ul style="list-style-type: none"> • поиск и подбор иностранных покупателей для СМСП. и ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ услуги: <ul style="list-style-type: none"> • формирование или актуализацию коммерческого предложения субъекта малого и среднего предпринимательства для потенциальных иностранных покупателей на выявленных целевых рынках, включая при необходимости перевод на язык потенциальных иностранных покупателей (арабский язык); • пересылка пробной продукции СМСП потенциальным иностранным покупателям; • подготовку и (или) перевод на язык потенциальных иностранных покупателей презентационных и других материалов субъекта малого и среднего предпринимательства в электронном виде (арабский язык); • сопровождение переговорного процесса, включая ведение коммерческой корреспонденции, первичные телефонные переговоры и (или) переговоры с использованием видео-конференц-связи, содействие в проведении деловых переговоров, включая последовательный перевод.
Требования к оказанию услуг	В рамках поиска и подбора потенциальных иностранных покупателей/партнеров Исполнитель проводит: предварительную

	<p>проработку изучения возможности выхода на целевой рынок, сбор информации о потенциальных иностранных компаниях, заинтересованных в сотрудничестве. Далее Исполнитель проводит предварительный контакт с потенциальным иностранным покупателем/партнером и проверку его интереса к предлагаемым на экспорт товарам (работам, услугам), налаживает с ним связь, сопровождает переговорный процесс (в случае необходимости с использованием лингвистического сопровождения), включая ведение коммерческой корреспонденции, переговоры с использованием видеоконференцсвязи. Далее Исполнитель предоставляет Заказчику и СМСП список с контактами ответственных сотрудников иностранных контрагентов, готовых к дальнейшим переговорам с СМСП.</p> <p>Количество проработанных и подготовленных Исполнителем потенциальных иностранных покупателей/партнеров для дальнейшего ведения переговоров с СМСП по вопросам сотрудничества и заключения контракта должно быть не менее 15 иностранных компаний из каждого государства. Количество проведенных online в2в-переговоров между СМСП и потенциальными иностранными покупателями должно быть не менее 3 из каждого государства.</p> <p>По запросу Заказчика Исполнитель предоставляет скан-копии документов, подтверждающих компетенцию привлекаемого к переговорам переводчика.</p>
<p>Результат предоставления услуги, требования к отчету</p>	<p>Отчет о проделанной работе в рамках оказания комплексной услуги по содействию в поиске и подборе иностранного покупателя в Республике Беларусь, Королевстве Саудовской Аравии и Объединенных Арабских Эмиратах предоставляется не позднее 10 рабочих дней с момента окончания оказания услуги и должен содержать:</p> <ul style="list-style-type: none"> • список не менее 15 потенциальных иностранных покупателей из каждого государства, включая контактные данные (имя ответственного сотрудника иностранного хозяйствующего субъекта, телефон, адрес электронной почты), итоги проведенных первичных переговоров; • итоги проведенных онлайн в2в-переговоров между СМСП и потенциальными иностранными покупателями в количестве не менее 3 из каждого государства; • фотофиксацию переговоров в формате фототаблицы с подтверждением участия представителя исполнителя в переговорном процессе.
<p>Требования к Исполнителю</p>	<p>Исполнитель, привлекаемый к оказанию данных услуг, должен быть зарегистрирован в соответствии с законодательством РФ и осуществлять свою деятельность не менее 1 года.</p> <p>Исполнитель гарантирует наличие необходимых профессиональных знаний и квалификации, оборудования и других возможностей для оказания указанных услуг субъектам малого и среднего предпринимательства.</p> <p>Исполнитель гарантирует наличие подтверждающих документов и кодов ОКВЭД на выполнение данных услуг.</p> <p>В случае выявления Заказчиком недостатков, Исполнитель обязан устранить их своими силами, и за свой счёт.</p> <p>Предоставить вместе с коммерческим предложением копии:</p>

	<ul style="list-style-type: none"> • выписки из ЕГРЮЛ/ЕГРИП; • свидетельства о регистрации; • свидетельства о постановке на налоговый учет; • приказа о назначении директора или иные документы, подтверждающие право подписания должностным лицом договора; • выписки из Устава; • карточки предприятия с подписью ответственного лица; • документов, подтверждающих наличие необходимых профессиональных знаний и квалификации для выполнения вышеуказанных услуг (при наличии); • рекомендательных (благодарственных) писем от других центров поддержки экспорта по аналогичным услугам.
Срок оказания услуги	Не более 65 рабочих дней с даты подписания договора с Заказчиком.
Порядок сдачи-приемки результатов услуг,	<p>Приемка оказанных услуг осуществляется Заказчиком на соответствие их предъявляемым требованиям к качеству, а также основным параметрам, указанным в Техническом задании.</p> <p>Расчет производится только после получения Заказчиком отчета на бумажном носителе, проверенного Заказчиком, с подписью руководителя компании-Исполнителя и мокрой печатью, а также получения и подписания Заказчиком оригинала акта выполненных работ.</p>
Порядок оплаты услуг	100% постоплата.